

Samarbejdsaftale – betingelser

Kapow stiller med en faglig konsulent til gennemgang af objekter, som ønskes solgt gennem Kapow.

Konsulenten foretager følgende:

- Teknisk gennemgang.
- Fotografering af objekter.
- Registrering samt upload af objekter til auktion.

Objekter, som ønskes solgt gennem Kapow, opbevares på sælgers egen lokation, hvor sælger selv står for udlevering af solgte objekter efter endt auktion.

Der kan dog laves aftale om at benytte en af Kapows lokationer, hvor Kapow så også her vil stå for udleveringen af solgte objekter.

Materiellet sættes på auktion på Kapow over en periode på 10 – 16 dage, hvis ikke andet er aftalt.

Sælger må IKKE sælge sit materiel til anden side i denne periode. Sælger må ikke annoncere objekterne i auktionsperioden.

Der kan laves specifikke aftaler om ekstraordinær markedsføring osv. for særskilte objekter. Disse faktureres separat.

Kapow markedsfører materiellet overfor et købedygtigt publikum i ind- og udland.

Supporten ved Kapow håndterer eventuelle henvendelser fra potentielle bydere.

Såfremt der er behov for uddybende information, vil sælger få spørgsmålene via Kapow.

Se yderligere info om tidsfrister, auktionens gennemførelse, betalingsfrist, afhentning for køber mm på Kapows hjemmeside under fanen – Om Kapow.

Efter endt auktionsperiode er der tre muligheder:

1) Der er opnået bud, som er højere end sælgers reservationspris (mindstepris). Hermed er der automatisk en køber til materiellet.

2) Der er opnået bud som er lavere end sælgers reservationspris (mindstepris). Hermed er der ikke automatisk en køber til materiellet, men et

udgangspunkt for dialog mellem budgiver og sælger. Denne dialog varetages af Kapow. Sælger kan IKKE sælge sit materiel til anden side før dialogen har været foretaget. Kapow forbeholder sig en frist på 10 dage til at føre dialog om salg mellem køber og sælger. I denne periode må sælger IKKE sælge objektet til anden side. Højeste budgiver er forpligtet af sit bud i 24 timer efter afsluttet auktion.

Såfremt sælger accepterer budet eller der opnås en højere pris efter dialog, da er der en køber til materiellet, som i 1)

3) Der er ikke afgivet bud på materiellet. Kapow vil kontakte sælger og gennem dialog finde den bedste løsning for muligheden for salg af objektet.

Når der er en køber til materiellet sker følgende:

Der fremsendes en faktura til køberen. Denne faktura fremsendes af Midt Factoring. Fakturaen har en kredittid på 5 dage. Til disse skal tillægges 2 - 4 bankdage for registrering i systemet (udenlandske overførsler). Midt Factoring registrerer betalingen, når køber har foretaget denne.

Når betalingen er registreret, fremsendes en udleveringsbekræftelse til køber og sælger. Udleveringsbekræftelsen indeholder sælgers/Kapows kontaktoplysninger. Med udleveringsbekræftelsen i hånden kan køber afhente det købte materiel hos sælger/ Kapow.

Køber bærer omkostninger og risiko ved afhentning.

Betalingen for materiellet deponeres på konto. Beløbet for salget fratrukket Kapows salær - overføres til sælger via en bankoverførsel fra Kapow. Dette sker 21 dage efter afsluttet auktion .

Som sikkerhed for køber og sælger vil der derfor forekomme udleveringer af materiel, hvor betalingen er deponeret på bankkonto. Køber har dog ret til at afhente sit materiel uanset dette. Sælger kan IKKE tilbageholde udlevering begrundet i dette forhold.

Kapow garanterer for sælgers indestående på bankkonto (Sydbank) i perioden.

Aftalen træder i kraft omgående. Der henvises til auktionsloven, hvor sælger og køber er bundet i auktionstiden for hvert objekt.

Aftalen er gyldig indtil Kapow eller sælger opsiger aftalen skriftligt.

Kapow og dets samarbejdspartnere skal følge dansk lovgivning, relevante forskrifter og bestemmelser.

Sælger indestår for at materiellet er fri og ubehæftet. Såfremt der er restgæld med pant i materiellet, skal dette oplyses med henblik på erklæring fra pantnaver om, at salget kan gennemføres.

Materiellet skal være tilgængeligt og klargjort og præsentabel forud for konsulentens tekniske gennemgang og fotografering.

Der er mellem Kapow og sælger aftalt følgende:

Der beregnes et salær for auktionssalget. Dette salær fratrækkes den endelige budsum pr. auktion og dækker Kapows markedsføring samt faktureringsprocessen via Midt Factoring og efterfølgende inddrivelse af betaling fra køber og overførsel til sælger.

Salæret til Kapow vil kunne uddrages af afregningsbilaget som modtages fra Bogholderiet.

Bliver et objekt ikke solgt er det gratis.

Såfremt en auktion uretmæssigt annulleres, er sælger forpligtet til at betale salær på dkr 1495,-, som var handlen at betragte som handelsomkostninger.

Materiellet sælges i den tilstand som det er beskrevet og som er godkendt af sælger inden auktionen. Skulle der komme en tvist mellem køber og sælger, vil Kapow være behjælpelig som mægler mellem parterne, men er herudover ikke forpligtet yderligere. I sin yderste konsekvens vil handlen blive hævet og køberen få sin betaling refunderet. Enhver omkostning i forbindelse hermed er Kapow uvedkommende.

Anvendelsen af auktionssystemet er risikofrit for sælger, idet reservationsprisen/mindsteprisen aftales mellem sælger og Kapow.

Kapow vil kunne anviser en rimelig reservationspris i forhold til gældende marked og aktuelle informationer fra Kapow. Sælger bør følge denne anvisning.

Hverken Kapow, og samarbejdspartner eller sælger kan overdrage sine forpligtelser til tredjepart, uden at dette er særskilt aftalt.

Ved indgåelse af denne aftale accepterer sælger, at Kapow behandler og gemmer persondataoplysninger efter en hver tid gældende dansk person data lovgivning, indtil aftalen skriftligt opsiges af sælger eller Kapow.